



For the Sweet & Sexy society.

研修講師の「プロ」を育成・応援する

日本プロフェッショナル講師協会™



日本プロフェッショナル講師協会
Japan Professional Instructors Association

ガイアモーレ株式会社

「日本プロフェッショナル講師協会™」のビジョン

「日本プロフェッショナル講師協会™」は、「誰かの成長のために貢献したい」と願う研修講師のみなさまに、自分の強みを活かして活躍するために必要な支援（学びの場、営業支援、企業や研修会社とのマッチングサービス、各種ツールなど）を提供します。



そして、講師のみなさまの学びの場や自己成長の機会を提供することにより、日本における研修やセミナーのクオリティを高め、すべての人が「学ぶことの楽しさ」を感じられるような社会づくりを目指します。





「日本プロフェッショナル講師協会™」の活動分野

1. 講師の育成と認定

アメリカの研究機関のコンピテンシーを参考に作成した独自のアセスメントシステムで、社内研修講師や企業向けの研修講師としての基礎スキルや知識を審査し、認定します。また、その認定試験合格に向けての支援講座を提供します。

2. 研修講師と企業のマッチング

全国で研修を展開している研修会社20社以上と提携し、「こんな講師探しています」「こんな研修を実施できる講師の方いませんか?」「この日にアシスタント入れる方!」といった案件情報を集約して登録講師の皆様にお届けします。

3. 学びの機会・情報の提供

年に2回、講師向けのイベントを実施し、継続的な学びの機会を提供いたします。また、研修会社の情報や、人材育成業界の情報など、講師として知っておくべき情報を集約してタイムリーにお届けします。

4. 研修ツールの提供

研修資料や、管理業務に必要な各種フォーマットなど、講師業を営む上で必要となる各種資料をダウンロードできる形で提供します。

5. 講師のプロデュース

協会メンバーをご紹介する「企業研修.com」は、企業の研修担当者と講師をつなぐサービスで、このサイト上で登録講師の皆様をプロデュースさせていただきます。

6. 講師の相互支援促進

「講師の知恵袋」において、講師業をやっていてぶつかる壁や疑問に対して、解決策を持ち寄ります。相互により良い研修を作り出すための支援をできるよう、サポートいたします。

協会会員の成り立ち

協会会員

上級認定
講師

認定講師

登録講師
登録アシスタント講師

1. 登録講師・登録アシスタント講師

「登録講師・登録アシスタント講師」には、協会会費をお支払いいただくことで、どなたでもエントリーが可能です。そして、ご登録いただくと、様々なツールや動画にもアクセスできるようになりますので、講師や講師を目指す方のスキルアップや学びの場も合わせて提供していきます。また、案件情報を受け取ったり、エントリーも可能ですので、仕事のチャンスが広がります。

2. 認定講師

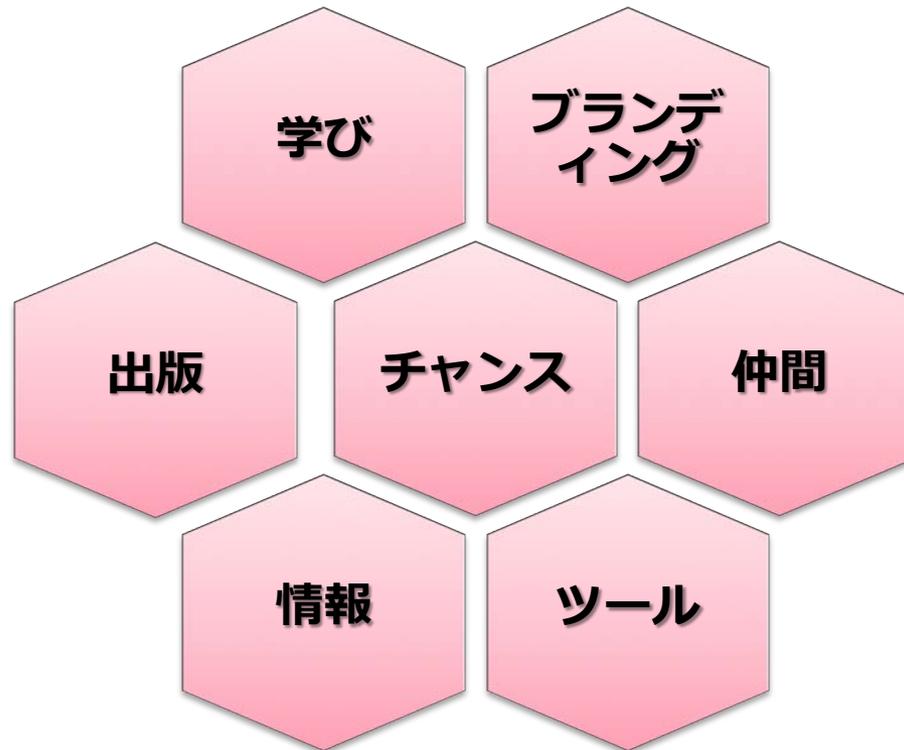
「認定講師」については、上記の会費のお支払いに加えて「認定講師登録会」にご参加いただいた方が対象となります。基本的には、プロフィールと研修資料、そして模擬登壇を拝見し、一定のレベルをクリアした方を認定いたします。

3. 上級認定講師

「上級認定講師」については、研修の登壇実績や専門性、またその他の要素を多面的に考慮して認定いたします。上級認定講師の皆さまには、協会会員向けのセミナーやトレーニングにも講師としてご参画いただく予定です。

初心者でも安心！

「日本プロフェッショナル講師協会™」の
登録講師が得られる7つのサービス



1. チャンス

20社以上の研修会社からの案件情報を提供

日本プロフェッショナル講師協会™では、全国で研修を展開している研修会社20社以上にご協力いただき、「こんな講師探しています」「こんな研修を実施できる講師の方いませんか?」「●月●日にアシスタント入れる方!」といった案件情報を集約して登録講師の皆様にお届けします。

メイン講師の案件だけでなく、アシスタント案件もございますので、未経験でも安心してエントリーできます。事前にプロフィール登録をしていただいておりますので、各案件へのエントリーもワンアクションで完了し、手間もありません。



案件情報の実績

- ◆ 大阪！アパレル業界向け新入社員の接客研修
- ◆ 女性社員向け研修のアシスタント募集
- ◆ 札幌、仙台、新潟、松山、北九州での募集！テーマの自由度が高いです
- ◆ 2名募集！間接コスト削減会社の60名規模の新人研修2日間
- ◆ 溶接機器メーカーの女性向け研修
- ◆ 提案募集！外資系医療機器メーカー向け研修
- ◆ 全国120ヶ所で大型募集！アウトバンドセールス研修
- ◆ 関西案件！リクルーター研修の提案募集
- ◆ 男性講師3～5名！4日間新入社員研修
- ◆ フランクリンコヴィー社！プレゼンテーションができる講師
- ◆ 大阪と横浜で1名ずつ！SIer向けの4日間新入社員研修
- ◆ 11月9日女性管理職研修のアシスタント
- ◆ プレゼンテーション公開講座の講師を募集します
- ◆ 関西で部課長向け2030年に向けての意識醸成をする為の講演会
- ◆ 超大手クライアント向けのアンガーマネジメントセミナー
- ◆ 急募！コンプライアンス研修できる方
- ◆ 名古屋実施！来年度の研修提案を一緒にしませんか？
- ◆ ゲーム型研修が得意な研修会社の新人研修に向けた講師募集
- ◆ 先着優先！働き方改革の提案募集

講師紹介を受けた研修会社ご担当者の声

株式会社ジェイック 東宮様

当社は中堅中小企業のお客様に特化し、採用と育成の両面からサポートして成長サイクルを回すことが特徴の一つとして挙げられます。更に『7つの習慣®』をはじめとした「考え方教育から行動変容に移す」ことを強く推進し、組織に長期的に貢献し続けることにこだわっています。その点で業界は絞っていないため多様な業界で色々な人生経験を積んだ講師が活躍しています。

ガイアモーレさんが良いなと思ったのは、最初から研修業界で講師として仕事をしてきたのではなく、他業界で経験を積んでから講師を目指した方が多い点でした。「誰が」話すかをととても大事にしているのも、ただの「先生」のような受講者と距離感が出てしまう人ではなく、失敗経験もたくさんありその道で色々やってきた方に「学ぶ楽しさ」「働く幸せ」「成長する喜びに満ち溢れた社会」とのビジョンを一緒に実現いただきたいと期待しています。



講師紹介を受けた研修会社ご担当者の声



株式会社アルヴァスデザイン 田幡様

弊社は営業分野とマネジメント分野に強みを持つ法人向けの教育支援会社です。講師の方に対して期待をしていることは、現場の実務経験が豊富で自分の体験からリアルに語れることです。

営業教育は研修だけではなく数か月間に渡るプロジェクトがあり、講師の方によっては弊社のプログラムを実施していただくだけでなく、企画からゼロベースで関わってくださる方もいらっしゃいます。

ガイアモーレさんには過去講師としてご紹介いただいた方を社員として採用した実績もありますので、これから立ち上がる日本プロフェッショナル講師協会でも新たにご紹介いただける講師にも期待しています。一緒に人材開発を通じて「こんな世の中を作りたい！」という思いを持った講師の方とご一緒したいと考えています。

2. 情報

研修会社の求める人材像がわかる！

特に、研修をこれからやりたい！という方は、まず「研修会社」に登録するのが第一歩。ところが、「どの研修会社がいいの？」

「情報がほとんど出てないから、自分でもエントリーしていいのかわからない」「自分のプログラムを売ってくれる研修会社と出会いたいが見つからない」という声をいただきます。

そこで、多くの講師にチャンスをもたらす研修会社の社長や担当者から、「求める講師像」「最近オーダーの多いテーマ」「今後伸ばしたい領域」「現在提携している講師数」「講師採用において重視していること」「選考フロー」などを具体的にインタビューし、情報提供させていただきます。研修会社と講師のミスマッチを防ぎ、より良い出会いをプロデュースします！



3. ブランディング

人事・教育担当者向けポータルサイト「企業研修.com」

人事や教育担当者向けのポータルサイト「企業研修.com」に講師として掲載させていただきます。研修会社からのお仕事だけでなく、企業からの直接受注の機会が広がります。

また、「日本プロフェッショナル講師協会™」の認定試験に合格された方には、サイト上や名刺に「日本プロフェッショナル講師協会™ 認定講師」「日本プロフェッショナル講師協会™ 上級認定講師」のロゴをつけることができるようになり、ご自身のブランディングにお役立ていただくことが可能です。

大野 亜希子 AKIKO OONO
IDEA VISTA株式会社



**「トップセールス講師が伝える！
お客様を知る提案型接客法」**

大野 亜希子

販売、流通会社でのコーディネーター職経験後、再び販売職へ転職。その後講師として独立。3社を通じた対人スキルを駆使、成果を出す。新卒後就職先の販売職では未経験ながら顧客対応型接客で、社内売り上げ1位を維持、店長、マネージャーを経験。流通会社にキャリア相談、面接対策、就業マナー研修等、講師業も担当。接客、販売のやりがい求め、再び一部上場国内大手セレクトショップへ転職。接客販売の悩みも多く経験しながら、モチベーション、目標管理、コミュニケーション力など、様々な分野でスキルアップを図る。それらを経て自身の接客術と販売方法を開発。客単価、売上アップを実現。平均客単価、6万円の所、一組のお客様から30倍単価のご購入で売上げに貢献。年間お買い上げ金額250万円前後の顧客数も店内トップ。店内売上げ1、2位を維持。これまで、専門学校講師の経験も含め、のべ一万人以上へ接客スキル、パーソナルカラー指導。常に新しい気付きと、本人が最も輝くアドバイスを行う。現在は若手の育成にも力を入れながら、結果重視のOJT研修を中心に「社員のやる気を引き出す売上げプランナー」として活動中。



企業研修.com



4. 出版

出版社と提携し、あなたの書籍の出版サポート！

研修会社からのお仕事をいただくステージから、直接受注へのステップを目指すためには、自分自身を「専門家」として見せることが必要です。そのための最も手っ取り早い手段が出版。

今回、日本プロフェッショナル講師協会™では、独自のスキームを立ち上げることにより、

- 研修テーマになるような企画なら“商業出版”できる
- 持ち出しゼロのノーリスク
- 出版企画書のテンプレートを埋めていただければ、すぐに編集者との打ち合わせをスタートでき、持ち出しゼロのノーリスク、最短3～4ヶ月で出版が可能
- 企画から出版まで編集がサポートしてくれる
- 紙も、電子版も両方対応
- アマゾン、楽天ブックスはじめ20社以上のオンラインショップでの取り扱いを実現することができるようになりました。

あなたも、自分の講師プロフィールに「著書」の2文字を入れませんか？
研修会社や人事担当者の反応が大きく変わります！

5. 学び

年に2回、法人向けの研修講師に特化したイベントを開催！
一般価格から大幅割引で参加できます。

① 講師・コンサルタントが法人顧客から選ばれる力

- ✓ 研修会社に登録しても、なかなか声がかからず、理由がわからない
- ✓ 提案を出しても通過率が悪く、法人顧客の心を掴む方法を知りたい
- ✓ 経営者との人脈が続々できる「紹介を受ける方法」を学びたい

【内容】

第一部 セミナー：Brew株式会社 原佳弘さん

第二部 パネルディスカッション

河合克仁さん アチーブメント株式会社でトップセールスの実績
企業人事担当者 現役の企業人事担当者や経営者の方

第三部 ワールドカフェ&交流会

【動画視聴の費用】

一般価格 **50,000円** → 会員になると5,000円で視聴可能！

動画配信



② 講師のための「お金の授業」と成功キャリアロードマップ

- ✓ 講師として単価をあげたいが、どうしたらいいのかわからない
- ✓ これから講師業を始めたいが、収益構造がイメージできない
- ✓ そろそろ労働集約型の仕事から抜け出したい

【内容】

第一部 セミナー：

株式会社和仁マネジメントコンサルティング代表 和仁達也さん

第二部 ワークショップ：

Sクラス講師を目指して講師キャリアのロードマップを描こう！

第三部 懇親会

【参加者特典】

Dクラス講師からSクラス講師へステージアップする道筋を描いた「講師のための成功ロードマップ」をプレゼントいたします！

【動画視聴の費用】

一般価格 **50,000円** → 会員になると5,000円で視聴可能！

動画配信



③勉強会やzoom対談企画

動画配信

- ✓ 「地方で活躍する先輩に聞いてみた！地方での仕事の取り方」 @zoom
- ✓ 「副業で講師業をする際に気をつけること」 @zoom
- ✓ 「講師のためのウェブブランディング」 @zoom
- ✓ 「商業出版の新しいスキームのご紹介」 @zoom
- ✓ 「講師のためのコーチング講座」
- ✓ 「マインドマップを使ったコンテンツ構築講座」
- ✓ 「質疑応答タイム完全攻略講座」 @大阪
- ✓ 「忘れられない講演講師になる！セミナー」
- ✓ 「講師業に活かす！才能心理学」 @福岡
- ✓ 「九州で活躍するキャリアコンサルタント」 @zoom
- ✓ 「リンクアンドモチベーション講師向け勉強会」



「講師業」に特化した、勉強会やイベントばかり！
しかも、後日動画での視聴も可能なので、
日程が合わなくても見逃さなくて済みます！

6. ツール

研修資料やワークの素材がダウンロードできる！

今度、新しい研修の依頼があったけど、初めてのコンテンツ・・・。ゼロから作るのは正直しんどい！！そんな時に、研修資料やワークなどをダウンロードすることができます。また、「講師のためのセルフプロデュース術」「リピート受注率アップの黄金律」などの動画講座を見ることができるので、スマホからでもいつでも勉強をすることができます。動画やツールは、随時追加されていくたびに登録講師の皆様にご案内させていただきます。

また、講師の契約書、請求書、研修準備シート、企業ヒアリングシート、アンケートフォーマット、研修所感サンプルなど、法人向けの研修講師なら必ず必要となる書類のテンプレートも豊富にご用意しましたので、初めての講師業も安心です。



講師ワールドクラブvol.11「ダントツのリピート率！研修女王の黄金律」
株式会社グローバリンク 代表 大甲由美氏

7. 仲間

切磋琢磨し、フィードバックしあえる仲間と出会う

多くの講師を見てきましたが、特に初心者であるうちは、「仲間」がいることがとても大切だと痛感しています。登壇練習やフィードバックをしあう関係性が身近にあることで、同じ講師1年生でも成長のスピードが全く異なります。

一方、ベテランになればなったで、今度は「誰も何も言ってくれない」という状況にもなりがちです。我流で場数を重ねて仕事はそれなりにあるけれど、頭打ち感がある、と言った場合にも「仲間」の存在は貴重なものになるでしょう。

また、認定講師の登録会については、東京・名古屋・大阪・広島・福岡・金沢・仙台で実施いたします。各拠点での懇親会や交流会の実施も予定しておりますので、東京だけでなく全国の仲間とお会いできるのを楽しみにしています。



活発なサブコミュニティを通じて たくさんの素敵な志のある仲間と出会おう！

日本プロフェッショナル講師協会では、会員様からのリクエストをきっかけに、活発なサブコミュニティが生まれています。世界中どこにいても、繋がり、学び合う仲間と出会いませんか？

●棚卸しと発信を習慣化するコミュニティ講師として、ブログを始めただけなかなか続かないという方、これから発信を始めたいという方のためのコミュニティです。

●研修セミナー開発ラボ
自分の研修やセミナーのコンテンツに対してフィードバックがもらえる機会が欲しい！
という声から生まれました。



講師業をスタートできました

田中理咲さん

独立もして、やる気满满！でも、肝心の“仕事の取り方”がわからない…。何が自分らしさや経験を最大限活かせる研修テーマなのか思い悩む…。

そんな時にガイアモレの須子さんに声をかけていただき、「共感プレゼン」という一生を通して伝えていきたい！と思えるテーマとマッチングしていただきました。初めて案件をご紹介頂いた際もヒアリングから提案書の作成、受注、登壇と各ステップで豊富な経験からのサポートをいただき、講師としてステップアップできた実感をもらいました。

単なる紹介ビジネスとは違う、講師の成長と幸せを心から願うガイアモレさんの“想い”はずっと感じ続けています。日本プロフェッショナル講師協会でも、講師の“巣立ち”と“安定飛行”に大きく・熱いサポートをしてくださることと大きな期待を寄せいています！



馬橋和弘さん

私は「人と組織のハピネス最大化」を企業理念に研修ワークショップ、イベント、マインドfulness&カウンセリングの3つの事業を運営しています。

ちょうど私自身も常に新たなチャレンジをし続けることが必要と考えていたところ、チャレンジの機会を与えてくれたのが、ガイアモレ社からいただいた研修会社のご紹介のお話でした。ご紹介先の研修会社を通じた取り組みで、新たなクライアント様と講師仲間との出会いが生まれ、新たな価値ある経験を積んでいくことができました。

ガイアモレ社長の須子さんは常に新しい企画を実現してきた方です。今回の協会設立も業界で画期的なことですし、協会が実現する講師ネットワークが生み出す可能性に夢やロマンを感じます。賛同し共に取り組んでまいりたいと存じます。

今後も引き続き、お付き合いのほどよろしくお願いいたします。



今だけのご入会特典！



特典1.

動画「法人への効果的な研修販売方法」

19,800円相当

法人向けの研修講師を目指そうと思った時、営業方法に悩む講師は多いと思いますが、そんな方々に向けて「法人への効果的な研修販売方法」をPDFでまとめました。

- ✓ 個人市場と法人市場の違いとは？
- ✓ 法人市場を狙うメリットは？
- ✓ 法人市場で生き残るための秘訣とはなにか？
- ✓ 顧客ターゲットの絞り方（企業規模による特徴：中小、中堅、大手）
- ✓ 企業規模別！研修を受注するためには、誰にアプローチすればよいのか？
- ✓ 企業内教育の種類にはどんなものがあるのか？（階層別、職種別、トピック別）
- ✓ 法人のお客様は、そもそもどんな研修を導入したいと思っているのか？
- ✓ 法人研修担当者のスケジュール感と計画時期について（春～夏～秋～冬）
- ✓ ブランド価値を高めるための営業戦略の基本は？
- ✓ どうしたら他社や他講師と差別化できるのか？
- ✓ マスコミ掲載は、問い合わせにつながるか？
- ✓ ズバリ、直接営業を成功させるためのポイントは？
- ✓ 攻めの営業を展開するためのシナリオは？
- ✓ メールでの営業がなぜ大切なのか？
- ✓ メールでの情報提供において気を付けるべきこと
- ✓ 提案時に競合から一歩抜きん出するためにはどうしたらいいのか？
- ✓ すべての研修担当者が不安に感じていることをひとことに集約すると？
- ✓ リピート率をあげるための具体的な方法は？
- ✓ 顧客フォローのポイントはなにか？
- ✓ 今後の研修業界で生き残るためのキーポイントは？ 他

今だけのご入会特典！



特典2.

日本プロフェッショナル講師協会™の認定

試験対策講座が

5万円オフ

日本プロフェッショナル講師協会™の認定試験対策講座を兼ねた「やる気を引き出す講師力養成講座」を5万円オフで受講できます。正規の金額が、98,000円ですので、5万円引きで半額以下の48,000円で受講することができます。

- コンテンツをどのようにプログラム化すればよいのか？という設計ノウハウ？
- 魅力的なプレゼンターになるための極意
- 受講者が興味を持ち、積極的に参加するようになるファシリテーションのコツ
- 学びを促進するための資料作成の手法
- 盛り上がる質疑応答タイムの作り方



特典3.

研修設計時に役立つ「研修タイムライン」

のフォーマット

研修の詳細を考えるときに、「タイムライン」と呼ばれるフォーマットを使うことで、受講者の変化やワークのコンテンツを整理することが可能です。特に慣れないうちは時間の感覚がわからず、思ったようにいかないことも多いため、「研修タイムライン」の資料を使って事前にシミュレーションをすることが効果的です。今回の特典では、汎用的な研修タイムラインのフォーマットと、記入の具体的な参考例も入れさせていただきました。

初期登録キャンペーン実施中！

- ✓ 20以上の研修会社からの案件情報
- ✓ 会員限定サイトでの研修会社に関する情報記事
- ✓ 企業研修.comへの研修プログラム・プロフィール掲載
- ✓ あなたの書籍を出版する！出版サポートシステム
- ✓ 年2回の大型イベント参加費 50,000円→5,000円に！
- ✓ 研修ツールのダウンロードや多数の研修動画プログラム
- ✓ 日本プロフェッショナル講師協会™の認定試験対策講座が5万円オフ
- ✓ 「研修タイムライン」の資料をプレゼント！
- ✓ 動画「法人への効果的な研修販売方法」（19,800円相当）を視聴可能に

上記すべてがそろって入会金 1万円⇒ **半額**

月額9,800円⇒ **先着400名様まで月額6,980円
+システム利用料108円**

よくあるご質問（1）

Q：全くの初心者なのですが、「プロフェッショナル講師協会」に入っても良いのでしょうか？

講師協会そのものは、どなたでもご参加いただくことが可能です。これから活躍したい！という方は、まずは有料会員のみが閲覧できる記事や動画を見ていただき、必要な知識を身につけていただければと思います。また、今後定期的に行われる勉強会やセミナーで、先輩講師と人脈を作ったり、スキルアップを図ることが可能です。

Q：「認定試験」について教えてください

認定試験は、講師としての基礎スキルをチェックするためのもので、アメリカの非営利研究開発団体の提供するコンピテンシーを元にオリジナルで作成されたアセスメントです。

Q：模擬登壇で認定されないと会員（登録講師やアシスタント）にはなれないのですか？

協会の「登録講師」「登録アシスタント」には協会会費をお支払いいただくことでどなたでもご参加いただくことが可能です。むしろ、認定にはちょっと遠いかも・・・という方ほど、レベルアップを目指してご参加いただきたいと考えています。

Q：認定講師にならないと、仕事にはつながりませんか？

全ての方にプロフィール登録をしていただきますので、バックグラウンドや研修テーマを鑑みて、認定をとっていない場合でも、こちらから指名でお仕事をご依頼する可能性がございます。また、協会会員になっていただくことで、オープンに募集している講師案件やアシスタント案件に手を挙げるできるようになります。

よくあるご質問（2）

Q：登録すれば必ず仕事はもらえますか？

日本プロフェッショナル講師協会™は、お仕事の提供をお約束するものではありません。案件の情報はご提供させていただきますが、登録すれば仕事が必ずもらえるという類のサービスではございませんことを予めご了承ください。

Q：案件ごとの契約はどうなりますか？

弊社から研修会社や企業にご推薦をさせていただいた後の契約は、各研修会社や各企業と個別に結んでいただく形になります（先方から、弊社を挟みたいというご依頼があった場合を除く）。従いまして、条件やスケジュールなどの詳細は、案件ごとにお問い合わせください。

Q：関西方面でも案件はありますか？

案件の多さでいうと、東京、大阪、名古屋の順に多いです。ただし、現在、それ以外の地域の研修会社ともネットワークづくりを進めておりますので、順次広がっていくことを目指しています。

Q：会社員でも参加できますか？

社内講師の方や、いずれ独立希望の方、副業講師の方なども多数後参加されていらっしゃいます。



よくあるご質問（3）

Q：休会制度はありますか？

休会は1年間可能です。その後はご退会の扱いになり、再度登録するためには再登録手数料5,000円を頂戴いたします。

Q：登録解除はいつでもできますか？

毎月5日までにお知らせいただいた解約連絡は当月に処理いたします。6日以降にご連絡頂いた場合には、翌月末での解約となります。

Q：キャンペーン価格は初月のみですか？

大幅な改定がない限り、ずっとキャンペーン適用価格のみのお支払いになります！

お申し込みはこちらから

- ✓ 先着400名キャンペーン実施中！
- ✓ お申し込みは下記リンクからお願いいたします。メール登録をする
と会員登録のメールが自動返信で届きます
- ✓ 協会会員登録はこちらから↓

https://www.0553.jp/kaihipay/forms?form_code=4461038163863122

会社概要

- ◆ 商号 ギアモーレ株式会社
- ◆ 設立 2004年4月
- ◆ 所在地 東京都千代田区富士見2-6-9 雄山閣ビル4F-A
- ◆ 電話番号 03-3556-2667
- ◆ メールアドレス info@gaiamore.co.jp
- ◆ 代表者 代表取締役 須子 はるか

メディア掲載

- ◆ 2005年12月に、東洋経済新報社より書籍『コミュニケーション集中治療室』発売
- ◆ 渋谷ブックファーストのビジネス書ランキングで3位を獲得
- ◆ 2007年12月、講談社より『自転車ランプの法則』発売
- ◆ その他、日経新聞、読売新聞、日経ウーマン、日経MJ、anan、hanako、をはじめ各種メディアに掲載されています



Haruka Suko gives a coaching lecture. Coaching lectures such as this are a mainstay of her company.